

우체국금융 자산관리 서비스 고객 조사 FGI guideline

- [참석자 사전 정보 확인] : 현재 자산 규모, 금융 자산별 비중, 우체국금융 이용 정도 등

조사의 개요 소개 및 Ice breaking

- 본 좌담회에 대한 소개 및 본 조사의 목적 설명
- 좌담회 진행시 주의사항
 - ① 솔직한 의견 제시, 개인 입장의 주관적인 의견 제시
 - ② 구체적으로 주제 및 질문에 맞게 응답
- 참석자 소개

I. 우체국 금융 고객 서비스 이용 현황

1. [우체국 금융 서비스 이용 현황 및 만족도] 우체국 금융 서비스를 이용하시면서 고객 서비스에 대해 만족하시나요? (수수료/금리 우대, 기념일 서비스, 특산품 서비스 등)
2. [우체국 금융 서비스 희망 부가/우대 서비스] 희망하는 고객 혜택이나 부가서비스가 있으신가요?
 - ▶ 고객 서비스에 대한 인식 및 만족도,
 - ▶ 타 금융기관 대비 미흡서비스, 희망 부가 서비스, 고객 혜택 파악
 - ▶ 우수고객 우대 서비스 이용 경험 및 이용 정도[우수고객]
 - ▶ 우수고객 우대 서비스 만족도 및 불만족 이유(자산관리 서비스 미흡에 따른 불만 요인 확인)[우수고객]

II. 자산 관리 현황

1. [자산 및 금융 자산 운용 현황] 자산을 어떻게 관리, 운용하고 계신가요?
 - ▶ 부동산, 사업 등 금융 외 자산 비중 및 관리/운용 방법
 - ▶ 금융 자산별 운용 방법 및 투자 비중(예/적금, 보험, 주식, 펀드, 기타)
 - ▶ 자산의 계획적/전반적 관리 정도, 수익성/안정성 등 투자/관리 성향 파악
2. [자산 관리시 주요 불편 사항] 자산을 관리하시는 데 어떤 애로사항이 있으신가요? 이런 서비스나 기능이

있으면 좋겠다고 생각되시는 서비스가 있으신가요?

- ▶ 정보/지식 미흡, 통합 관리의 어려움 등 현재 자산관리의 unmet needs 확인

3. [금융 자산관리 관련 주요 관심분야] 요즘 자산 관리 관련해서 주요 관심사는 무엇인가요?

- ▶ 노후준비, 자산증식, 자산의 상속/증여, 자녀 교육/결혼 자금, 부동산 등

III. 자산관리 서비스에 대한 인식 및 태도

1. [자산관리 서비스 인식 및 이미지] ‘자산관리 서비스’란 어떤 서비스라고 생각하시나요? 어떤 서비스로 알고 계시나요?

- ▶ 자산관리 서비스 이미지 및 개념 파악

2. [자산관리 서비스 이용 경험 및 만족도] 자산관리 서비스를 이용해본 경험이 있으신가요?

어떤 점이 좋으셨나요? 어떤 점이 불만족스러우셨나요? 상품 구매에 대한 부담 등 서비스 이용에 대해 불편하거나 부담되는 점은 없으셨나요?

- ▶ 증권사 자산관리 서비스, 보험사 재무(생애/은퇴) 설계, 은행의 PB 서비스, 자산관리 전문 업체 서비스
- ▶ 보장보험 설계 서비스, 펀드 상담 서비스 등 부분적 금융 자산 관련 상담 서비스 등 유사 서비스 경험 여부
- ▶ 상품 가입 부담 등 자산관리 서비스에 대한 부정적 이미지, 장애 요소 확인

3. [금융 자산관리 서비스 관심도 및 필요 범위] 금융 자산관리 서비스가 필요하다고 생각하시나요? 어떤 점에서요?

- ▶ 자산관리 서비스 관심 정도, 주요 관심 요소, 필요성 인식 정도 파악

4. [자산관리 서비스 이용시 개인 자산 정보 공개 관련 태도] 자산관리 서비스를 이용하실 때, 개인 자산 정보를 어느 정도 제공하셨나요? 정보 제공 정도에 따른 서비스 수준을 고려할 때, 어느 정도 정보를 제공 할 의향이 있으신가요?

정보 제공시 우려되는 점은 어떤 점이신가요?

- ▶ 자산관리 서비스 이용 관련 개인 자산 정보 공개 수준 및 공개 의향
(최소 정보 공개 및 본인 주체적 관리 <-> 자세한 정보 공개 및 전체적 포트폴리오 전담 컨설팅)
- ▶ 제공받고 싶은 서비스 기대 수준 및 획득 정보량, 정보 수준 확인

5. [자산관리 서비스 이용시 금융 기관 선택 고려 요소] 자산관리 서비스 이용하셨을 때, 해당 금융 기관을 어떻게 선택하게 되셨나요? 해당 기관의 어떤 점이 마음에 들거나 선택에 영향을 미치셨나요?

- ▶ 기존 자산관리 서비스 이용 시 제공 기관 선택 중요 고려 요소 확인
 1. 자산관리 서비스의 범위(부동산, 세금 등 포함정도)
 2. 고객 맞춤형 관리/구체적 정보 제공 정도

- 3. 상담인력의 전문성
- 4. 상담인력의 친절성
- 5. 제공 기관의 신뢰성
- 6. 이용 접근의 편리성(지점 수, 온라인 채널 등)
- 7. 고객 등급에 따른 부가 서비스, 혜택 제공 정도
- 8. 거래 담당자와의 관계/권유(친밀성 등)
- 9. 주위 아는 사람의 추천/권유
- 10. 기타(적을 짓:_____)

6. [금융 자산 관리 서비스 이용 시 중요 고려 요소] 앞으로 금융기관에서 제공하는 자산관리 서비스를 이용한다면 가장 중요하게 고려하게 되는 점은 무엇인가요?

▶ key buying factor 파악

- 1. 자산관리 서비스의 범위(부동산, 세금 등 포함정도)
- 2. 고객 맞춤형 관리/구체적 정보 제공 정도
- 3. 상담인력의 전문성
- 4. 상담인력의 친절성
- 5. 제공 기관의 신뢰성
- 6. 이용 접근의 편리성(지점 수, 온라인 채널 등)
- 7. 고객 등급에 따른 부가 서비스, 혜택 제공 정도
- 8. 거래 담당자와의 관계/권유(친밀성 등)
- 9. 주위 아는 사람의 추천/권유
- 10. 기타(적을 짓:_____)

IV. 우체국금융 자산관리 서비스 관련 고객 니즈 및 이용 행동

[객관적 입장에서의 의견 평가 안내]

- 1. [우체국 금융 자산 관리 서비스 기대 수준] 우체국에서 금융자산관리 서비스를 제공한다면 가장 먼저 어떤 이미지가 떠오르세요?
▶ 우체국금융 자산 관리 서비스 이미지
- 2. [우체국 자산관리 서비스 필요 정도] 우체국금융에도 자산관리 서비스가 도입되어야한다고 생각하시나요? 필요하지 않다면 그 이유는요?
- 3. [우체국금융 자산관리 서비스 역량 평가] 우체국금융이 제공하는 자산관리서비스 품질은 어느 정도 수준일 것이라고 예상되시나요? 타 금융기기관 대비 우수할까요? 미흡할까요? 구체적으로 어떤 점이 타 기관 대비

우수 혹은 미흡하다고 생각되시나요?

- ▶ 공공기관으로서 공정한 상담, 재무구조의 안전성, 상담인력의 전문성, 추천 상품 범위의 다양성 등
- ▶ 핵심 기대/우려 요소 파악 및 타 금융기관대비 역량 우위도 확인

4. [우체국금융 자산관리 서비스 차별화 요소] 민간 금융기관이 제공하는 자산관리 서비스 대비 ‘우체국 금융자산 관리 서비스’ 의 가장 크게 차별화할 수 있는 요소는 무엇이라고 생각하시나요?

- ▶ 타 금융기관 대비 차별적 특징 파악(신뢰성, 안전성, 이용접근성, 전문성 등)

5. [우체국 자산관리 서비스 제공 희망 범위] 우체국 자산관리 서비스는 어느 정도 범위 수준으로 제공되어야 할까요? 우체국금융에서 제공하는 서비스라면 어떤 컨셉으로 제공되는 것이 좋다고 생각하시나요?

- ▶ 예적금/보험 중심의 투자 상담, 그 외 금융 자산 포함 투자 상담, 금융자산 외 부동산, 세금 등 종합적 투자 상담 등
- ▶ 우체국금융 서비스로서 적합한 자산관리 서비스 분야 및 컨셉 확인(세금/상속 설계 서비스 등 중점 서비스 분야 및 컨셉)

6. [우체국 자산관리 서비스 이용 시 개인 자산 정보 공개 관련 태도] 우체국 자산관리 서비스를 이용하신다면 개인 자산 정보를 어느 정도 제공할 의향이 있으신가요?

정보 제공시 우려되는 점은 어떤 점이신가요?

- ▶ 자산관리 서비스 이용 관련 개인 자산 정보 공개 수준 및 공개 의향
(최소 정보 공개 및 본인 주체적 관리 <-> 자세한 정보 공개 및 전체적 포트폴리오 전담 컨설팅)
- ▶ 타 기관대비 공개 정도에 대한 태도 변화 여부, 우려요소

7. [우체국금융 펀드 판매 관련 태도] 우체국금융에서 펀드 판매도 가능해진다면 어떨 것 같으세요? 우체국 금융 자산관리 서비스에 어떤 영향을 미칠까요?

- ▶ 자산관리 서비스 제공 희망 분야, 서비스 질, 이용 의향 등에 미치는 영향정도 파악

8. [우체국 자산관리 세부 서비스 선호도] 제공 서비스로 예상해볼 수 있는 서비스 중 가장 호감이 가는 서비스는 무엇인가요? 가장 호감이 가지 않는 서비스는요? 그 외 제공되었으면 하는 서비스 있으신가요?

- ▶ 자산 운용/투자, 보험, 은퇴, 세금/상속/증여, 부동산 등 세부 자산관리 서비스별 선호도 및 이유 파악
- ▶ 기타 희망하는 자산관리 서비스 파악

9. [우체국금융 자산관리 우대고객 차별적 서비스 필요 정도 및 선호도] 우수고객을 위한 차별화된 자산관리 서비스가 필요하다고 생각하시나요? 어떤 서비스가 특화되어야 한다고 생각하시나요? [우수고객]

- ▶ 우수고객용 자산관리 서비스 수준 및 제공 범위, 우수고객 구분 조건 관련 고객 태도 파악

10. [우체국금융 자산관리 서비스 제공 채널 선호도] 어떤 채널로 제공되어야 좋을까요?

- ▶ 채널별 선호도 및 예상되는 장, 단점 파악
 - 홈페이지, 지점 내 고객상담실, 지점 금융창구, FC, 별도 PB센터/전담인력 공간, 기타
- 11. [온라인 채널 관련 태도] 온라인 홈페이지를 통해 이러한 자산관리서비스가 제공되는 것에 대해 어떻게 생각하시나요? 어떤 서비스 종류가 인터넷으로 제공되면 좋을까요?
 - ▶ 온라인 채널(채널 특성 및 구현되는 서비스 질 등)에 대한 유인/장애 요소 파악
 - ▶ 금융 상품 정보 검색 및 추천, 은퇴자금 설계 /보험보장분석/ 세금 계산 및 절세 시뮬레이션, 기타 등
- 12. [우체국금융 자산관리 서비스 이용 의향] 만약 이러한 자산관리서비스가 우체국금융에서 제공된다면, 이용하실 의향이 있으신가요?
 - ▶ 이용의향 및 이유, 이용의향 장애요인 파악
- 13. [우체국금융 자산관리 제공시 지속거래 의향 변화 여부] 우체국금융 자산관리 서비스가 제공된다면 우체국금융 이용에 있어서 어떤 영향을 미칠 것 같나요?
 - ▶ 지속거래의향, 만족도 등 고객 충성도와 상관관계 확인 및 중요 요소 파악
- 14. [기타 의견 및 제언 사항] 마지막으로 우체국금융이 고객에게 보다 좋은 우체국금융 자산관리 서비스를 도입하여 제공하기 위해 중점을 두어야 할 점이나 당부사항이 있다면 말씀해 주세요.

◆ 장시간 협조해 주셔서 감사합니다. ◆